

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ

Информационно-аналитический журнал

ISSN 1680-2721

*Расулев Д. М.-А., кандидат
экономических наук, доцент
Ташкентского государственного
экономического университета
(Узбекистан)*

СОСТОЯНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА В УЗБЕКИСТАНЕ

В последнее время в Узбекистане особое внимание уделяется активизации инвестиционной деятельности. В частности, в инвестиционной программе правительство предусмотрены меры по стимулированию инвестиционной активности: привлечению иностранных инвестиций; мобилизации и эффективному использованию инвестиционных ресурсов; определяются условия поддержки экономического роста, в том числе – снижения инфляции.

Благодаря целенаправленной политики государства, способствующей переориентации экономики как сырьевого источника на выпуск и реализацию готовой продукции, происходит изменение структуры экономики. В структуре узбекского экспорта доля готовой продукции в 2002 г. уже составила 36 %. В свою очередь, это предполагает внедрение современных прогрессивных технологий и новой организации производства и менеджмента. В Узбекистане создано более привлеченных иностранных инвестиций в республику составляет более 12 млрд. долларов США.

В данном этапе приватизации иностранные инвесторы могут не только произвести прямые вложения средств в уставный фонд создаваемого совместного предприятия, но и приобрести либо госпакет акций приватизируемого предприятия, либо весь объект целиком в собственность. Таким образом, правительство Узбекистана многое сделано для дальнейшего развития взаимовыгодного долгосрочного сотрудничества с серьезными инвесторами, рассчитывая на приток иностранных инвестиций для продолжения процесса модернизации промышленности, увеличения экспортного потенциала, а также для удовлетворения внутреннего спроса.

Нынешние организационно – правовая структура предприятий с иностранными инвестициями в Узбекистане таково: совместные предприятия (СП) с госдолей собственности; иностранные предприятия со сто процентным иностранным капиталом; дочерние предприятия и филиалы, головные предприятия которых находятся за пределами республики; дочерние предприятия и филиалы действующих на территории республики предприятий с иностранными инвестициями.

В результате предпринятых правительством мер значительно возрос интерес иностранных инвесторов к участию в процессах рыночных реформ в Узбекистане. Особенно с 1995 – 96 гг. характер и темпы развития СП значительно отличались от начальных годах приватизации. Если к 1996 году общее количество СП увеличилось примерно в 3 раза, почти 15 раз увеличилось количество функционирующих СП: в 1992 г. относительное количество функционирующих СП составило 16,1 %, в 1993 г. – 31,7 %, в 1994 г. – 47 %, в 1995 г. – 70,63 %, а за первое полугодие 1996 г. – 72 %. Существенно увеличился объем произведенной СП продукции, работ и услуг, а также объем экспорта продукции.

Доля СП с государственной собственностью постоянно снижается: в период с 1992 г. по 1996 год количество таких СП уменьшилось с 41 % до 27 %, что является следствием возросшей активности частных лиц – граждан Узбекистана, обусловленной стабильной политической ситуацией в республике, создания необходимой нормативной базы и условий для предпринимателей и перехода экономики республики к рынку.

В целях привлечения стратегических инвесторов с долгосрочными планами на развитие предприятий при продаже объектов, кроме выкупных платежей предусматривается

возложение на инвесторов дополнительных инвестиционных обязательств, направленных на финансовое оздоровление предприятия, модернизацию и реконструкцию производства, обновление выпускаемой продукции.

Особенно заметна активность инвестиционной деятельности иностранных компаний в последние годы. Этот период как раз совпадает с принятием дополнительных законодательных мер и расширением сферы участия зарубежных инвесторов в приватизации. Этого можно увидеть по данным поступлению средств от продажи акций и недвижимости иностранным инвесторам (табл. 1), а также по изменению структуры инвестиций по источникам финансирования (табл. 2).

Таблица 1

Показатели	Годы		
	1998 г	1999 г	2000 г
Реализация акций АО	1781	1492,2	5704
Реализация недвижимости	-	1309,7	4254,6
Всего	1781	2801,9	9959,4

Динамика поступления средств от продажи иностранным инвесторам акций и недвижимости в Узбекистане (в млн. долларах США).

Таблица 2

Источники финансирования	Годы					
	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Всего инвестиций:	100	100	100	100	100	100
В т.ч. Средства бюджета	22,9	24,0	25,3	22,8	29,4	30,2
Средства предприятий	46,9	46,6	42,4	31,5	22,7	26,1
Кредиты банков	9,6	7,3	8,1	7,9	9,0	8,1
Средства населения	6,6	6,0	6,8	18,1	14,5	12,7
Иностранные инвестиции и кредиты	14,0	16,1	14,7	19,7	24,4	21,5

Если в 1995 году доля иностранные инвестиции и кредиты в объеме объеме инвестиции составил 14 %, то в 1999 г. почти четвертый всего инвестиции (24,4 %) составили иностранные инвестиции и кредиты.

На сегодняшний день в сфере подготовки инвестиционных проектов есть еще ряд проблем, проработка и решение которых могло бы существенно повлиять на приток иностранного капитала. Следует иметь в виду, что инвестор стремится вложить свои инвестиции и работать там, где создана существующая правовая база, существует система льгот для инвесторов, развиты телекоммуникация и транспортные сети, сформирована финансовая и внутренняя инфраструктура, существует политическая и макроэкономическая стабильность. В этом отношении можно с уверенностью утверждать, что благодаря экономической политике, проводимой нашим государством в последние годы, объективные вышеупомянутые условия и предпосылки для привлечения инвестиций в республике уже созданы.

Главным фактором привлекательности того или иного рынка для инвестора является прибыль, которую он может получить и поэтому он в первую очередь сопоставляет затраты на производство той или иной продукции на разных рынках. Задача инвестора не только выпускать соответствующую продукцию требуемого качества и надежности, но и значительно дешевле. При этом необходимо произвести расчеты сравнительной себестоимости, предлагаемой к выпуску продукции, а также анализ рисков проекта, обеспечения гарантий собственности инвестора, сроков окупаемости инвестиций. И поэтому в инвестиционную программы включены объекта исходя из наличия сырьевых запасов по

различным секторам экономики, особенностей и уникальности некоторых из них, наличия местного персонала с высокой квалификации при относительно низкой стоимости рабочей силы, потенциала развития приоритетных отраслей.

Существуют некоторые проблемы, касающиеся к крупным инвестиционным проектам. Согласно действующим требованиям, затраты на авансовый платеж по контракту за оборудования для проектов с СКВ, как правило, ожидаются от инопартнера за счет прямых иностранных инвестиций в уставной фонд создаваемого совместного предприятия. Если учесть, что в крупных проектах стоимость оборудования также значительна, то расчетная величина доля инопартнера должна быть в пределах 3 – 4 млн. долларах США, что могут позволить себе лишь крупные инвесторы. Следует задуматься о механизмах привлечения средних компаний в инвестиционные проблемы.

Наш взгляд для дальнейшего активизации привлечения иностранных инвестиций необходимо:

- создать в регионах республики самостоятельных инвестиционных компаний с правом прямого выхода за рубеж с предложением инвестиционных проектов;
- облегчить получения разрешения создания предприятий с иностранными инвестициями и уменьшить до минимума оформительных регистрационных документов;
- уменьшить звон согласования и промежуточного рассмотрения оценки имущества приватизируемый объектов;
- упростить условия и уменьшить процентные ставки кредитования и инвестирования.