

Торгово-экономические отношения Узбекистана с Индией на современном этапе

Шермухамедов А.Т. академик Нью-Йоркской академии наук, профессор, член Союза менеджеров Индии, отличник народного просвещения Узбекистана. Ташкентский филиал Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова

Исмаилова Н. доцент, зав.кафедрой «Мировая экономика» Ташкентского экономического университета

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы торгово-экономических отношений Индии с Узбекистаном и привлечение индийских грантов для реализации малых проектов в сфере социально-экономического развития, в частности, путем развития инфраструктуры в образовании, альтернативной энергетике, здравоохранении, сельском хозяйстве и микроорошении, в транспортно-логистической сфере .

Ключевые слова: торгово-экономическое сотрудничество, малые проекты, индийский капитал, экономика Индии, взаимное сотрудничество.

За последние годы наблюдается активизация торгово-экономических отношений между Узбекистаном и Индией. На данный момент развитие двусторонних экономических отношений для обеих стран имеет большой и многосторонний потенциал. В основе текущего состояния лежат системообразующие проблемы, которые в различных формах оказывают воздействие на экономические отношения двух стран. Реализация экономического потенциала двустороннего сотрудничества ориентирована на решение тех проблем, с которыми сталкиваются данные страны в условиях глобализации и интернационализации мирового хозяйства. Двусторонние экономические отношения с точки зрения классического подхода, опираются на наличие спроса и предложения на определенные товары, в условиях глобализации международных экономических отношений между двумя странами возросло число торговых потоков. Узбекско-

индийские отношения имеют особый характер, охватывая и активное взаимодействие по международным вопросам, и углубленное торгово-экономическое сотрудничество, и разветвленные связи во многих других областях. За последние годы подписаны ряд двусторонних документов, регулирующих взаимодействие между странами по самому широкому спектру направлений. У Узбекистана и Индии есть все необходимые предпосылки для дальнейшего расширения связей в сфере экономики. Это не только значительные сырьевые ресурсы, развитая научно-техническая база и активность предпринимательских кругов, но и курс правительств обеих стран на реформы. В Узбекистане быстрыми темпами развиваются телекоммуникации, сельское хозяйство автомобилестроение. Индия далеко продвинулась в фармацевтике, производстве автокомпонентов и другой высокотехнологичной продукции. На сегодняшний день в Узбекистане насчитывается 145 предприятий с участием индийского капитала, в том числе 21 предприятие со 100% индийским капиталом. Объем двусторонней торговли в 2017 году составил 323,6 млн. долларов США, в том числе экспорт из Узбекистана в Индию – 32,5 млн долл., а импорт – 291,1 млн долл. Сегодня Узбекистан экспортирует в Индию такие товары, как бобы, бальзамы, сырой шелк, земляные металлы, удобрения и т. д. Главными товарами, импортируемыми из Индии, в основном являются продукты фармацевтических, медицинских и продуктов, черных металлов, различного технологического оборудования, запасных частей для автомобилей.

Экономика Индии только с 2000 по 2017 гг. выросла в 3,3 раза и по своему вкладу в мировой ВВП по паритету покупательной способности (7,4%) в 2017 г. заняла третье место в мире после Китая и США. ВВП Индии - 44 трлн долл., в то время как ВВП США составит приблизительно 34 трлн долл.

Цель Индии на ближайшее будущее - утвердиться в качестве ключевого государства региона, охватывающего Индийский океан и Юго-Восточную Азию.

Как известно, Узбекистан рассматривает Индию как страну с огромным экономическим потенциалом, которая играет растущую роль в решении проблем мировой экономики. Развитию двухстороннего взаимодействия в данном приоритетном направлении способствует созданная в 1993 г. узбекско-индийская межправительственная комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, где индийская сторона выразила готовность подписания соглашения о преференциальной торговле между Индией и Узбекистаном и довести взаимный товарооборот до одного миллиарда долларов США. В 2019 г. взаимный товарооборот составил всего 329,6 млн. долл. Узбекистан имеет возможность нарастить экспорт в Индию до 900 млн. долл. С учетом этого была отмечена важность активизации контактов между бизнес сообществами двух стран, проведения совместных исследований для выявления барьеров, препятствующих расширению экономического взаимодействия и выработке практических предложений.

Имеется существенный потенциал для дальнейшего увеличения объемов и диверсификации номенклатуры товарооборота двух стран. Узбекистан поставит в Индию сельскохозяйственную продукцию, минеральные удобрения, редкоземельные металлы, шелк и других товаров, кроме того подписано 20 инвестиционных соглашений более чем на 70 млн. долл. Следует подчеркнуть, что в Узбекистане осуществляют деятельность более 100 предприятий с участием индийского капитала. В настоящее время успешно функционирует индийская компания высокотехнологичных производств «Минда» и «Олив Телекомьюникейшн» в свободной экономической зоне (СЭЗ) «Навои». Созданы такие совместные фармацевтические предприятия, как «Новафарм», «Браво Фарм», «Ультра Хелс Кеар», «Гуфик Авиценна».

В этой связи узбекская сторона приглашает индийских инвесторов активно участвовать в реализации производственных проектов СЭЗ в Ангрене, Джизаке, Хозараспе, Коканде, Ургуте и Гиждуване, а также в семи

созданных в последние годы СЭЗ («Нукус-фарм», «Зомин-фарм», «Косонсой-фарм», «Сирдарё-фарм», «Бойсун-фарм», «Бустонлик-фарм» и «Паркент-фарм»), специализирующихся на выпуске фармацевтической продукции.

Узбекистан в ближайшее время планирует получить разрешение на экспорт сушеного перца и лимонов в Китай и винограда в Индию.

С начала этого года Узбекистаном было экспортировано более 842 тысяч тонн карантинной сельскохозяйственной продукции и выдано 57 905 фитосанитарных сертификатов, импортировано 1,8 миллиона тонн продукции. Кожевенно-обувные компании Индии проявляют интерес к реализации проектов в Хорезмской области

25 июня 2020 года при поддержке Посольства Узбекистана в г.Дели проведены переговоры в форме видеоконференции между Ассоциацией «Узчармсаноат», хокимиятом Хорезмской области и руководителями индийских компаний «East West Tanners», «D’oceanic Dolphin Apparels». В ходе состоявшихся переговоров обсуждены вопросы реализации инвестиционных проектов в кожевенно-обувной отрасли.

Учитывая огромный опыт Индии в сфере народной медицины в ходе переговоров отдельное внимание было уделено сотрудничеству в данном направлении, в частности с индийской частной клиники «Kokilaben Dhirubhai Ambani Hospital».

«Kokilaben Dhirubhai Ambani Hospital» - одна из крупнейших многопрофильных частных клиник Индии с 750 койко-местами. Клиника функционирует с 2009 года и принадлежит компании «Reliance Group». Индия передала Узбекистану партию медикаментов для борьбы с COVID-19, в том числе таблетки гидроксихлорохина, которые ранее были запрошены правительством страны. Несмотря на контроль продажи гидроксихлорохина за рубеж, Индия разрешила экспортировать в Узбекистан большое количество этих таблеток. Помимо этого также снят запрет на экспорт парацетамола, чтобы беспрепятственно поставлять это лекарство в республику Узбекистан. Индия также предложила три учебных онлайн-курса

для повышения квалификации медицинских работников Узбекистана в рамках программы e-ITEC. Индийская Cadila Pharmaceuticals инвестирует 50 млн долларов в создание фармацевтического предприятия на территории СЭЗ «Андижан-фарм». Индийская Cadila Pharmaceuticals создаст на территории свободной экономической зоны «Андижан-фарм» предприятие по производству фармацевтической продукции. Компания планирует направить на реализацию проекта 50 млн долларов в течение пяти лет, из них не менее 10 млн долларов — на первом этапе в 2020—2021 годах. Предприятие должно будет обеспечить новыми рабочими местами 400 человек.

На предприятии, как ожидается, будет выпускаться 30 наименований лекарственных средств и изделий медицинского назначения. Их будут регистрировать в ускоренном порядке без взимания сбора за удостоверение.

Кроме того, Индией предложено Узбекистану реализовать проекты с быстрой отдачей в области здравоохранения, образования, расширения экономических прав и возможностей граждан, особенно женщин, информационных технологий, переработки сельскохозяйственной продукции, обеспечения питьевой водой и строительства малых дорог. Сумма таких проектов может составить до 30 млн долларов, выделенных в качестве грантов. Индия поддерживает развитие ядерной инфраструктуры Узбекистана. В частности Департамент атомной энергии при Правительстве Индии будет оказывать помощь Узбекистану в подготовке кадров, оказании консультационных услуг при проектировании и строительстве АЭС в Узбекистане, развитии ядерной медицины и в других сферах.

В Ташкенте действует 154 предприятий с долей индийских предпринимателей. Реализуются совместные проекты на сумму более 650 миллионов долларов. Для индийских компаний выделена площадь под строительство зданий госпиталя, университета, аквапарка и ряда других объектов. При этом общая стоимость проекта превышает 1 миллиард долларов.

Индийские эксперты планируют реализовать совместные проекты в Узбекистане в области IT и инноваций. Индийской стороне были представлены возможности участия в инвестиционных проектах в сфере энергетики с учетом того, что прогноз ежегодного роста потребления электроэнергии по Узбекистану составляет порядка 6-7%, а к 2030 году необходимо обеспечить гарантированную выработку 121 млрд. кВтч электроэнергии и соответственно наличие 31,8 ГВт генерирующих мощностей. Были подписаны меморандумы по проектам строительства солнечной электростанции в Чиракчинском районе совместно с NTPC, Индия (сумма инвестиций — 100 млн долларов),

Список литературы

1. Брагина Е. А. Индия: выход из кризиса с опорой на внутренний рынок // Север – Юг – Россия 2009 : ежегодник. – М. : ИМЭМО РАН, 2009.
2. Шемякин А. И. Совместное инвестирование в российскую экономику через фонды прямых инвестиций как способ снижения рисков для иностранных инвесторов // Вестник Российской экономической академии имени Г. В. Плеханова. – 2008. – № 2 (20).